



H/M - Business Developer

Con más de 15 años de experiencia, Ubiflow es una compañía líder en Francia, especializada en la gestión y mejora del flujo de datos. Trabajamos con más de 30.000 profesionales en la difusión de anuncios y informaciones prácticas a través de los portales y anuarios web, en los sectores inmobiliario, de automoción y del comercio al por menor.

Nuestro objetivo: aumentar la visibilidad de nuestros clientes sobre múltiples sitios web gracias a nuestros servicios SaaS punteras.

Ya estamos presentes en Marruecos desde el fin de 2016, y en España desde el principio del año 2017. Vamos a lanzar nuestras actividades en México en enero de 2018.

Mantenemos un crecimiento anual del 30% y nuestro objetivo es seguir creciendo, para expandir nuestras herramientas al nivel internacional.

Y tú... ¿Quieres formar parte de nuestro equipo? Si eres dinámico(a), orientado(a) al cliente, un(a) apasionado(a) de Internet, con una fuerte cultura web, motivado(a) para compartir tu experiencia y enriquecer a nuestro equipo ; ¡ únete a Ubiflow y conviértete en nuestro próximo Business Developer en España !

MISIONES

Después de un plan de integración y formación en nuestras soluciones y procesos, serás responsable del :

- desarrollo comercial, a 80 % de tu tiempo :
 - Gestionar una cartera de clientes, que tendrás que mantener y hacer crecer
 - Captar nuevos clientes y fidelizarlos
 - Implementar estrategias y metodologías de venta
 - Planificar y ejecutar las acciones de prospección
 - Gestionar los proyectos generados por el servicio de marketing internacional
 - Elaborar las ofertas comerciales, seguimiento y cierre
 - Saber identificar la necesidad del cliente
 - Comunicar y reportar acciones

- marketing de nuestra entidad española a 20 % de tu tiempo :
 - Contribuir a la evolución y definición de nuevas estrategias de marketing y comunicación basadas en las necesidades del cliente
 - Analizar la competencia y visión de mercado

Estarás basado de manera permanente en Barcelona y trabajarás en relación estrecha con el equipo técnico local. Usarás esencialmente el teléfono y las mensajerías web.

REQUISITOS

Dominio del Español y del Inglés (entrevista en Inglés), hablado y escrito

- Nivel Grado o Master o título equivalente e/o una experiencia personal de más de 2 años significativa en un puesto similar en los sectores citados arriba
- Orientado(a) al cliente y a la consecución de objetivos
- Habitado(a) en el uso de herramientas tecnológicas e informáticas
- Alto nivel de interlocución y facilidad para la venta telefónica
- Manejo de redes sociales

SE OFRECE

- Integración en un proyecto empresarial líder
- Salario fijo y variable competitivo y adaptado a tu formación y experiencia
- Inmersión en un entorno tecnológico e innovador
- Excelente ambiente de trabajo, joven, dinámico y multicultural.
- Formación personalizada que permita tu desarrollo profesional

DISPONIBILIDAD

Inmediata

DURACIÓN

Ilimitada

NUMÉRO DE VACANTES

1

CONTACTO

Por favor, manda su CV a: recrutement@ubiflow.net - objeto: UBI-SALES-ESP2018